

logo

28. Juli 2021

Responsible according to press law:

Christian Österle

QR code



Presstext/-bilder herunterladen

# Mehr hochwertige Automatisierungstechnik für den Norden

Vertriebspartner Lippold erweitert das Official Partner Netzwerk des deutschen Marktführers Festo. Festo stärkt seine regionale Präsenz im Norden und Nordosten Deutschlands mit einem neuen leistungsstarken Official Partner an seiner Seite. Die Lippold GmbH erweitert seit Juli 2021 das große Netz zertifizierter Vertriebspartner von Festo und wird den Maschinen- und Anlagenbau mit elektrischer und pneumatischer Automatisierungstechnik von Festo zuverlässig beliefern.

Unternehmen aus den Branchen Automobilindustrie, Luftfahrt, Fahrzeugtechnik, Hebe- & Fördertechnik Eisen- & Stahlindustrie, Energiewirtschaft, Maritime Industrie, Öl- & Gasindustrie, Stahlwasserbau und Entsorgung im Norden von Deutschland, haben es damit noch leichter hochwertige Automatisierungstechnik von Festo zu erhalten. Neben dem Direktvertrieb über Vertriebsingenieure und dem Onlineshop, bieten qualifizierte Vertriebspartner Automatisierungstechnik von Festo an. Der Vorteil: Kunden können sich so noch einfacher – je nach Anspruch an ihren individuellen Servicegrad – schnell und zuverlässig mit Produkten von Festo versorgen.

## Partnerschaften mit mehr Kundennutzen

Was für Konsumgütermärkte schon lange gilt, hat sich inzwischen auch bei Investitionsgütern durchgesetzt: das hybride Kaufverhalten. „Hybride“ Käufer erstehen Waren aus unterschiedlichen Quellen: zum Beispiel erklärungsbedürftige Produkte gerne direkt beim Hersteller, während Standardprodukte in schlanken Prozessen über technische Händler beschafft werden. „Diesen Trend hat Festo aufgegriffen und neben seinem Direktvertrieb mit hoch spezialisierten Vertriebsingenieuren und dem Online Shop, ein Vertriebspartnerprogramm aufgelegt welches wir „Festo Official Partner Excellence Programm“ nennen, erklärt Jörg Kipper, Geschäftsführer der Festo Vertrieb GmbH & Co. KG.

Die technischen Handelspartner sind offizielle Partner von Festo in Deutschland. Sie verfügen durchgängig über qualifiziertes Personal, eine eigene Lagerhaltung und können Kunden ganz unterschiedliche Service-Leistungen zur Verfügung stellen – beispielsweise vom Sondermaschinenbau bis hin zu Full-Spectrum-MRO-Services. Über die Kooperation mit Vertriebspartnern vereinfacht sich vor allem für Kunden mit kleineren Bestellmengen der Zugang zu Festo. Ein lokales Händlernetz mit Kompetenz in Technik und Service wie beispielsweise auch mit einem Thekenverkauf ist für viele Kunden ein echter Mehrwert: „Die qualifizierten technischen Händler, zertifiziert als Festo Official Partner, sind stark in der individuellen Beratung und bieten ein breites Produktportfolio sowie flexible Dienstleistungen“, so Kipper.

## Multidisziplinäre Dienstleistungen

Die Lippold GmbH entwickelt seit über 85 Jahren für seine Kunden zuverlässige und wirtschaftliche Lösungen in den Bereichen Hydraulik, Pneumatik, Antriebstechnik, sowie in der Dichtungstechnik. Die Expertise liegt in den Bereichen Schiffs-, Industrie- & Pressenhydraulik, Stahlwasserbau sowie in der

Prüfstands- und Raffinerietechnik. Lippold ist in Norddeutschland flächendeckend für seine Kunden vertreten. Das bedeutet: Hohe Verfügbarkeit, kurze Wege und schnelle Reaktionen bei Logistik, Service, Beratung und Entwicklung. Lippold bietet ein breites Spektrum an innovativen und lösungsorientierten Dienstleistungen. Das Kompetenzportfolio deckt dabei die gesamte Wertschöpfungskette ab: von Consulting, Engineering, Fertigung, Montage, Instandhaltung, Anlagen-Erweiterung und deren Generalrevision bis hin zu Entwicklung von kombinierten Engineering-Logistik Dienstleistungen in der Dichtungstechnik.

Pressebilder



Firma Festo und Lippold GmbH

Firma Festo und Lippold GmbH bei der Übergabe der Official Partner Urkunde



Festo Official Partner

Festo Official Partner



AutomationCenter 1

Das AutomationCenter- Stammsitz der Festo Vertriebs GmbH in Esslingen

Über Festo Deutschland

## Über Festo:

Festo ist gleichzeitig Global Player und unabhängiges Familienunternehmen mit Sitz in Esslingen am Neckar. In der industriellen Automatisierungstechnik und technischen Bildung setzt Festo seit seinen Anfängen Maßstäbe und leistet damit einen Beitrag zu einer nachhaltigen Entwicklung von Umwelt, Wirtschaft und Gesellschaft. Das Unternehmen liefert pneumatische und elektrische Automatisierungstechnik für 300.000 Kunden der Fabrik- und Prozessautomatisierung in über 35 Branchen. Wachsende Bedeutung erhält der Bereich LifeTech mit Medizintechnik- und Laborautomation. Produkte und Services sind in 176 Ländern der Erde erhältlich. Weltweit rund 20.800 Mitarbeiter in 61 Ländern mit über 250 Niederlassungen erwirtschafteten 2022 einen Umsatz von ca. 3,81 Mrd. €. Davon werden jährlich rund 7 % in Forschung und Entwicklung investiert. Im Lernunternehmen beträgt der Anteil der Aus- und Weiterbildungsmaßnahmen 1,5 % vom Umsatz. Festo Didactic SE ist führender Anbieter in technischer Aus- und Weiterbildung und bietet seinen Kunden weltweit umfassende digitale und physische Lernlösungen im industriellen Umfeld an.

Die Festo Vertrieb GmbH & Co. KG ist eine von 61 Vertriebsgesellschaften der Festo Gruppe. Als eigenständige Vertriebsgesellschaft hat die Festo Vertrieb GmbH & Co. KG die Verantwortung für die Marktbearbeitung in Deutschland und den alleinigen Verkaufsauftrag aller Festo Produkte mit dem Ziel einer maximalen Produktivität und Wettbewerbsfähigkeit der Kunden in der Fabrik- und Prozessautomatisierung. Mit über 800 Mitarbeitern an 11 Standorten sowie 33 Vertriebspartnern ist die 100%ige Tochtergesellschaft für Kunden flächendeckend in ganz Deutschland präsent.